

# Bán nhanh hơn. Không nhầm giấy tờ. Không bỏ quên khách cũ.

Dành cho cửa hàng và đại lý xe điện vừa và nhỏ: từ lúc xe về kho, bán, giao xe đến chăm sóc khách sau bán. Chạy ngay trên điện thoại của nhân viên, không cần cài đặt.

## ~10 giây

để nhập 1 xe: chụp giấy kiểm định, máy tự đọc số khung, số máy

## 100%

lần giao xe đều đối chiếu giấy tờ với đúng xe của khách

## Tự động

lịch gọi chăm sóc, nhắc bảo dưỡng theo tháng hoặc theo km

## 12 tháng

bảo hành lỗi phần mềm miễn phí

## 8 nỗi lo của chủ cửa hàng – và cách phần mềm giải quyết

Mỗi nỗi lo đều tổn tiền hoặc mất khách. Phần mềm xử lý từng việc, không cần thay đổi cách cửa hàng đang bán.



× **Danh sách khách nằm trên Excel:** thiếu thông tin, không biết khách mua xe nào, bảo hành đến bao giờ.

✓ **Hồ sơ khách hàng:** xe đã mua, hạn bảo hành 12 tháng, lịch sử cuộc gọi. Đưa file Excel cũ vào một lần.



× **Bán xong là quên khách:** không ai gọi hỏi thăm, mời bảo dưỡng; khách cũ đi tiệm khác.

✓ **Chăm sóc sau bán tự động:** lịch gọi theo tháng hoặc km, tự hẹn gọi lại, báo quản lý khi khách khiếu nại.



× **Hai Sale chốt cùng một xe, tồn kho lệch:** không biết xe nào bán được ngay.

✓ **Kho xe trên điện thoại:** chỉ chọn được xe đã kiểm tra "Sẵn sàng bán"; xe đang giữ thì người khác không chọn được.



× **Tiền cọc khó đối soát, đơn kệt:** chủ phải gọi từng người để hỏi.

✓ **Quỹ kế toán và dòng thời gian đơn:** mỗi khoản tiền kèm ảnh biên lai; biết ngay đơn đang chờ ai.



× **Giao việc dựa vào trí nhớ:** gọi khách, lau xe tồn, quét dọn, đăng bài... hôm nhớ hôm quên.

✓ **"Việc hôm nay" trên điện thoại:** việc định kỳ, việc quản lý giao, nhắc mỗi sáng, báo khi quá hạn; việc cần ảnh thì phải chụp.



× **Không đo được ai làm tốt:** giao việc bằng lời, không biết ai bán được bao nhiêu.

✓ **Doanh số từng Sale so với chỉ tiêu và bảng điểm hoàn thành công việc,** xếp hạng cả đội, xuất Excel để tính thưởng.



× **Giao nhầm giấy tờ:** xe và giấy kiểm định để riêng, đưa nhầm giấy của xe khác.

✓ **Đối chiếu bắt buộc khi giao:** nhập 6 ký tự cuối số khung hoặc chụp giấy; không khớp thì không giao được.



× **Nhập xe mất công, dễ sai:** chép tay số khung, số máy dài 13-17 ký tự.

✓ **Chụp giấy kiểm định là xong:** máy đọc số khung, số máy, dòng xe, màu, năm sản xuất; người nhập chỉ xem lại.

# Mỗi người một màn hình, đúng việc của mình

Chiếc xe đi qua từng người theo đúng thứ tự. Thiếu bước nào thì phần mềm không cho đi tiếp.



### 🎯 Doanh số từng Sale, tháng 10

Hình minh họa màn hình của chủ cửa hàng

|             |                      |
|-------------|----------------------|
| #1 Chì Lan  | 38 / 40 triệu · 95%  |
| #2 Anh Minh | 25 / 30 triệu · 83%  |
| #3 Anh Hùng | 32 / 30 triệu · 107% |
| #4 Chì Mai  | 12 / 30 triệu · 40%  |

11 xe đã giao trong tháng

64% tỉ lệ chốt đơn

92% việc làm đúng hạn

### 📱 Chủ cửa hàng nắm mọi thứ trên điện thoại

- ✓ **Doanh số và chỉ tiêu** của từng Sale, xếp hạng cả đội, 6 tháng gần nhất
- ✓ **Đơn đang ở bước nào**, đang chờ ai, chờ bao lâu
- ✓ **Tồn kho thực tế**: xe sẵn sàng bán, xe đang giữ, xe tồn lâu
- ✓ **Việc quá hạn** và điểm hoàn thành của từng nhân viên
- ✓ **Khách cần chăm sóc**, khách khiếu nại, khách muốn mua thêm
- ✓ **Xuất Excel** đơn hàng, tồn kho, doanh số bất cứ lúc nào

### 🏠 Đúng nghề bán xe điện

Theo đúng quy trình nhập xe, bán, kiểm tra, giao xe, chăm sóc

### 📱 Dùng điện thoại đang có

Không tốn tiền thiết bị, không cần cài đặt

### 🛡️ Chặn lỗi từ đầu

Không bán xe chưa kiểm tra, không giao khi giấy không khớp

### 👤 Mỗi người đúng quyền

Sale, Kỹ thuật, Kế toán, Quản lý; nhiều chi nhánh; tiếng Việt và tiếng Trung

### 📄 Dữ liệu là của cửa hàng

Xuất Excel bất cứ lúc nào

### 🏆 Bảo hành 12 tháng

Sửa lỗi phần mềm miễn phí, hướng dẫn từng vai trò

## Dùng thử ngay hôm nay

Quét mã để mở bản chạy thử. Chúng tôi cấp tài khoản cho từng vai trò để anh chị trải nghiệm, rồi tư vấn và báo giá theo số chi nhánh và quy mô cửa hàng.

[xedien.milis.com.vn](https://xedien.milis.com.vn)

